

Praca w placówce partnerskiej Banku Millennium



Placówki partnerskie Banku Millennium to sieć oddziałów franczyzowych, czyli autonomicznych punktów sprzedaży produktów finansowych działających na licencji Banku Millennium. Placówki partnerskie funkcjonują na terenie całego kraju i posiadają prawo do używania logo i koncepcji biznesowej oraz do sprzedaży produktów Banku.

Manager Oddziału Bankowego

GLÓWNE ZADANIA:

- odpowiedzialność za wynik sprzedażowy placówki bankowej
- odpowiedzialność za realizację celów jakościowych dotyczących Standardów Obsługi Klienta
- odpowiedzialność za bezpieczeństwo sprzedaży i zarządzanie oddziałem zgodnie z procedurami
- zarządzanie zespołem, m.in. rekrutowanie, wdrażanie, szkolenie i motywowanie nowych oraz obecnych pracowników
- ustalanie miesięcznych planów marketingowych w ramach dostępnego budżetu, aktywne pozyskiwanie nowych Klientów, planowanie i udział w akcjach marketingowych

WYMAGANIA:

- wykształcenie min. średnie maturalne
- min. roczne doświadczenie na stanowisku managerskim w strukturach sprzedaży usług finansowych, telekomunikacyjnych, ubezpieczeniowych lub min. 3-letnie doświadczenie w sprzedaży w powyższych branżach
- doświadczenie w zakresie zarządzania zespołem sprzedażowym
- samodzielność oraz umiejętność planowania, organizacji pracy własnej oraz zespołowej
- komunikatywność, kreatywność i świadomość biznesowa
- duże zaangażowanie oraz motywacja do pracy i osiągania celów
- nastawienie na budowanie pozytywnych, długotrwałych relacji z Klientami

OFERUJEMY:

- pracę na pełny etat na podstawie umowy o pracę w placówce partnerskiej eurobanku
- stałe wynagrodzenie uzupełniane atrakcyjnym systemem premiowym
- profesjonalne oraz bezpłatne szkolenia (wdrożeńowe oraz podnoszące kwalifikacje zawodowe)
- pracę w przyjaznym zespole

CV proszę wysłać na adres e-mail:
